

# voice

NEWSLETTER  
01.2018



## Σημείωμα σύνταξης

Ήρθε η ώρα και πάλι για αλλαγή στην Προεδρία της FEGIME. Ως Πρόεδρος θα ήθελα να αποχαιρετίσω όλους τους φίλους και συναδέλφους μου - χονδρέμπορους ηλεκτρολογικού υλικού, συνεργάτες από τον κλάδο μας, πελάτες. Η Προεδρία μου στη FEGIME το προηγούμενο έτος

ήταν μια υπέροχη εμπειρία και θεωρούμε ότι η επέκταση του προηγούμενου έτους υπερέβη τις προσδοκίες μας. Ο νέος Εθνικός Οργανισμός μας, FEGIME Latam, ο οποίος εγκαινιάστηκε από τους Αργεντινούς φίλους μας, ήταν φυσικά η μεγαλύτερη επιτυχία της εν λόγω περιόδου. Η νέα παρουσία μας στη Λιθουανία και τα νέα μέλη χονδρεμπόρων ηλεκτρολογικού υλικού σε διάφορες άλλες χώρες δείχνουν επίσης ότι το έργο μας αναγνωρίζεται και εκτιμάται.

Αυτό ισχύει ειδικά για τη συνεργασία εντός του ομίλου μας, η οποία γίνεται ολοένα και πιο στενή. Για παράδειγμα, στα θέματα μηχανοργάνωσης η FEGIME Ισπανίας χρησιμοποιεί πλέον την τεχνογνωσία της FEGIME Γερμανίας. Και τα 2 μέλη συνεργάζονται με τον ίδιο πάροχο. Όπως είναι εμφανές η συνεργασία αυτή κινείται σε ένα εντελώς νέο επίπεδο.

Αλλά η τεχνολογία δεν είναι το παν. Είμαι ιδιαίτερα ικανοποιημένος από τον αυξανόμενο αριθμό των παραγωγικών συναντήσεων και την εκτενή ανταλλαγή απόψεων. Αυτό δημιουργεί μια βάση εμπιστοσύνης εντός του ομίλου της FEGIME. Όταν η εμπιστοσύνη αυτή επεκταθεί θα μπορούμε να αντιμετωπίσουμε τις περισσότερες οικονομικές και τεχνικές προκλήσεις που έρχονται στο άμεσο μέλλον. Θα ήθελα να τονίσω ότι υποστηρίζω θερμά την αρχή της FEGIME για αλλαγή στο Διοικητικό Συμβούλιο και στο γραφείο του Προέδρου ανά τακτά χρονικά διαστήματα, ώστε με αυτό τον τρόπο να διασφαλίσουμε ότι θα δίνεται πάντα μια ευκαιρία σε νέες ιδέες, νέες προοπτικές και νέα πρόσωπα.

Τέλος ολοκληρώνοντας τη θητεία μου ως Πρόεδρος της FEGIME επιστρέφω ως ενεργό μέλος στηρίζοντας τις θέσεις και απόψεις του Διοικητικού Συμβουλίου και του νέου επερχόμενου Προέδρου. Σας εύχομαι τα καλύτερα από τα βάθη της καρδιάς μου!

Νίκος Καυκάς

## FEGIME

Η FEGIME αναπτύσσεται παγκοσμίως με γρήγορους ρυθμούς. Στη Νότια Αμερική από την 1η Ιανουαρίου του 2019 η FEGIME Latam πρόκειται να ξεκινήσει επίσημα την επιχειρηματική της δραστηριότητα. Αφετηρία θα είναι ο όμιλος REDELEC με έδρα την Αργεντινή.

## Ένα νέο ξεκίνημα στη Νότια Αμερική

Με νέους ρυθμούς και υψηλή ταχύτητα ο νέος τρόπος ανάπτυξης της FEGIME. Από την 1η Ιανουαρίου ο όμιλος έχει αποκτήσει παρουσία πλέον στη Δανία και στη Λιθουανία. Τώρα, με τους φίλους μας από την Αργεντινή και η Νότια Αμερική θα ενταχθεί στον όμιλο FEGIME. Επί 2 χρόνια η FEGIME συνεργάζεται με τον όμιλο REDELEC στην Αργεντινή, που κατέχει ηγετική θέση στην εγχώρια αγορά. «Η πρώτη επαφή έγινε μέσω συναδέλφων της FEGIME στην Ιβηρική Χερσόνησο» εξηγεί ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME. Λόγω των μεγάλων αποστάσεων που παρεμβάλλονται, η δημιουργία ενός νέου εθνικού οργανισμού δεν ήταν στο αρχικό πλάνο... >>

## Περιεχόμενα

**Ένα νέο ξεκίνημα στη Νότια Αμερική** - Στη Νότια Αμερική η FEGIME Latam πρόκειται να ξεκινήσει επίσημα την επιχειρηματική της δραστηριότητα από την 1η Ιανουαρίου του 2019. **1**

**Η «Blue Week» είναι εδώ για να μείνει** - Η Νορβηγική έκδοση της FEGIME Day **3**

**Πλέον με 59 σημεία πώλησης** - Η FEGIME Ελλάδα & Κύπρου συνεχίζει την ανάπτυξη της **3**

**Ρώσοι επισκέπτες στη λίμνη Como** - Η FEGIME Ρωσίας επισκέφθηκε την «Imat Felco S.p.a.» για να γνωρίσει καλύτερα την Ιταλική αγορά και τους πελάτες της. **4**

**Η πρώτη συνάντηση στο Κίεβο** - η πρώτη συνέλευση των μετόχων έγινε στην Ουκρανία. **4**

**Ένα παράθυρο στο μέλλον** - Η FEGIME Future επισκέφθηκε το νέο κέντρο της Legrand «The Innovals». **5**

**Βραβείο επιχειρηματικής αριστείας** - Το μέλος της FEGIME Γερμανίας, «Ernst Granzow GmbH & Co. KG», προσφέρει τις βέλτιστες υπηρεσίες στο χώρο των Φ/Β. **5**

**Ένα νέο επίπεδο συνεργασίας** - Η FEGIME Ισπανίας χρησιμοποιεί πλέον την ίδια πλατφόρμα μηχανοργάνωσης με την FEGIME Γερμανίας. **6**

**OBO και Light+Building 2018** - ο ηλεκτρικός μας κόσμος γίνεται και ψηφιακός. **6 - 7**

**Προϊόντα, τάσεις και συμβουλές από ABB, Eaton, GE, Haupa, HellermannTyton, Ledvance, Nexans, Philips, Phoenix Contact, Siemens, Sylvania, Theben και Weidmüller** **8 - 16**

**Συναντήσεις** **16**

# Redelec

## Στοιχεία

Ιδρύθηκε	2000
Μέτοχοι	15
Σημεία πώλησης	30
Προσωπικό	1000
Κύκλος εργασιών	280 εκατομμύρια Δολάρια ΗΠΑ (2017)



Save the date  
23 – 26 Οκτωβρίου 2018

## Ημέρα προμηθευτή στο Μπουένος Άιρες

Από την 1η Ιανουαρίου 2019, η FEGIME Latam θα αποτελεί μέλος της οικογένειας FEGIME. Σε πρώτη φάση η FEGIME Latam θα αποτελείται από τον Αργεντινό όμιλο REDELEC.

Μια εντυπωσιακή εκκίνηση: Η Αργεντινή είναι η δεύτερη μεγαλύτερη χώρα στη Νότια Αμερική. Στο Μπουένος Άιρες, η REDELEC θα παρουσιάσει σε στρατηγικούς προμηθευτές μας τις ευκαιρίες που προκύπτουν από την επέκταση της FEGIME στη Νότια Αμερική. Αν έχετε απορίες, επικοινωνήστε με την Yvonne Fürst στα κεντρικά γραφεία:

[y.fuerst@fegime.com](mailto:y.fuerst@fegime.com)

>> ...της FEGIME. Ωστόσο, η καρποφόρα ανταλλαγή ιδεών εξελίχθηκε σε στενή συνεργασία πολύ πιο γρήγορα από ό,τι αναμενόταν.

«Η Παγκοσμιοποίηση και η ψηφιοποίηση δεν γνωρίζουν σύνορα», λέει ο Garratt. «Κατά τη διάρκεια των συναντήσεών μας, σύντομα συνειδητοποιήσαμε ότι όλοι ψάχνουμε λύσεις για να διασφαλίσουμε το μέλλον μας ως όμιλος FEGIME. Στην Ευρώπη έχουμε βρει αποδοτικές λύσεις που έχουν κερδίσει παγκόσμια αναγνώριση - και είμαστε πολύ ευτυχείς να τις μοιραζόμαστε στη μεγάλη οικογένεια της FEGIME». Έτσι η REDELEC πρότεινε την ίδρυση ενός Εθνικού Οργανισμού FEGIME στην Αργεντινή. Η ιδέα εγκρίθηκε ομόφωνα από τη Γενική Συνέλευση λίγο πριν από την Έκθεση Light+Building. Ο νέος οργανισμός θα καλείται FEGIME Latam (Latam: Λατινική Αμερική).

Η απόφαση δημιουργίας της FEGIME Latam ήταν σχετικά εύκολη εξαιτίας αρκετών κοινών στοιχείων

μεταξύ της FEGIME και της REDELEC. Η REDELEC έχει προηγμένο σύστημα EPR και εργάζεται σκληρά για να αναβαθμίσει το σύστημα διαχείρισης της αποθήκης της. Ο Όμιλος «Nuevas Generaciones» (New Generation) είναι ένα ακριβές αντίγραφο της FEGIME Future.

Η σημασία του ονόματος FEGIME Latam υποδηλώνει ότι η Αργεντινή είναι η αρχή του εγχειρήματος. Πράγματι, η Αργεντινή είναι ήδη σε επικοινωνία με χονδρεμπόρους ηλεκτρολογικού υλικού από τη Βολιβία, τη Χιλή, το Περού και την Ουρουγουάη για το σκοπό αυτό.

[www.redelec.com.ar](http://www.redelec.com.ar)



## Στη Promenade des Anglais

Οι φίλοι μας από την FEGIME Γαλλίας σας καλούν να συμμετάσχετε στο 16ο Συνέδριο FEGIME που θα διεξαχθεί από την 30η Μαΐου έως την 1η Ιουνίου του 2019 στη Νίκαια. Το πρώτο εμπόδιο ήδη υπερκεράστηκε: Βρήκαμε ένα ξενοδοχείο που είναι

αρκετά μεγάλο για την αναπτυσσόμενη οικογένεια της FEGIME.

Δεν θα αποκαλύψουμε το όνομα του ξενοδοχείου προς το παρόν. Αρκεί να αναφέρουμε ότι θα συμβούν πολλά στην περιοχή της Promenade des Anglais και

γύρω από αυτή (φωτογραφία ανωτέρω). Στις αρχές του 2019 τα κεντρικά γραφεία θα στείλουν προσκλήσεις και έντυπα εκδήλωσης ενδιαφέροντος συμμετοχής.



FEGIME Νορβηγίας

Μια εξαιρετική πρωτοβουλία την FEGIME Day: Η «Blue Week» της FEGIME Νορβηγίας συγκεντρώνει χρήματα για φιλανθρωπικό σκοπό, προκαλώντας ενθουσιασμό και ενεργοποιώντας πελάτες και προσωπικό.



# Η Blue Week είναι εδώ για να μείνει

Η πρώτη Blue Week διεξήχθη το προηγούμενο έτος από τη FEGIME Νορβηγίας (Berggård Amundsen) για να συγκεντρώσει χρήματα για φιλανθρωπικό σκοπό στη Νορβηγία. Ήταν τόσο μεγάλη η επιτυχία που τόσο οι χονδρέμποροι ηλεκτρολογικού υλικού όσο και οι πελάτες τους προτίθενται να την καθιερώσουν ως μόνιμο γεγονός. «Η Blue Week είναι εδώ για να μείνει,» λέει ο Διευθυντής Μάρκετινγκ της Berggård Amundsen, Hans-Ketil Andresen.

πρωτοβουλία», λέει ο Andresen. Η επιτυχία της καμπάνιας είναι ότι αυτή παρέχει μια μοναδική ευκαιρία για τους εγκαταστάτες της Berggård Amundsen να συνεισφέρουν σε ένα τοπικό κοινωφελές ίδρυμα. Πραγματοποιούν διάφορες απαραίτητες επισκευές ή ανακαινίζουν μια ηλεκτρική εγκατάσταση προσφέροντας τις χαμηλότερες τιμές, αφιερωμένες στη Blue Week. Η Blue Week είναι πολύ δημοφιλής σε όλους τους συνεργάτες της Berggård Amundsen, σε όλη τη χώρα.

διαφορετικά έργα. Για παράδειγμα, ο πελάτης της ΒΑ «TT Elektro» παρέιχε ηλιακούς συλλέκτες για την ιστορική Tvistein Beacon (<http://tvistein.info>). Η κύρια έδρα της Salvation Army στο Fredrikstad θα υποδεχτεί τις υπηρεσίες της «AL Elektriske». Οι εγκαταστάτες τους θα αναβαθμίσουν τον κεντρικό πίνακα διανομής καθώς και τις πρίζες της εγκατάστασης. Στην Ålesund, ένας πιστός πελάτης της ΒΑ θα υποστηρίξει το έργο «Bankskøyta», ώστε άνθρωποι μη έχοντες οικονομική δυνατότητα να απολαύσουν εργασίες ανακατασκευής παλαιών σκαφών.

«Η Berggård Amundsen είναι ο μόνος χονδρέμπορος ηλεκτρολογικού υλικού που έλαβε τέτοια

Κατά το έτος αυτό υποστηρίχθηκαν πολλά

[www.fegime.no](http://www.fegime.no)

FEGIME Hellas & Cyprus

Η FEGIME Ελλάδα & Κύπρου συνεχίζει να μεγαλώνει - και κερδίζει ένα ακόμη βραβείο.

# Τώρα με 59 σημεία πώλησης

Για τέταρτη φορά η FEGIME Ελλάδα & Κύπρου έχει ψηφιστεί ανάμεσα στους δέκα «Καλύτερους Εργασιακούς Χώρους» στην Ελλάδα. Το βραβείο παρουσιάστηκε από το «Ινστιτούτο Great Place to Work της Ελλάδος». Η εν λόγω διάκριση επιβεβαιώνει την ανάπτυξη αμοιβαίας εμπιστοσύνης μεταξύ της διοίκησης της εταιρείας και των εργαζομένων της, βασισμένης στο σεβασμό, την ανοιχτή επικοινωνία, την κατανόηση, τη συνέπεια και τέλος την ειλικρίνεια.

μας», λέει ο Νίκος Καυκάς, Πρόεδρος της εταιρείας. «Είμαστε περήφανοι για τους ανθρώπους μας και δεσμευόμαστε να μεγαλώνουμε μαζί».

Χάρη στην επένδυση για την περαιτέρω ανάπτυξη των δεξιοτήτων και των γνώσεων των ανθρώπων της, η FEGIME Ελλάδα & Κύπρου συνεχίζει να αποδίδει εξαιρετικά. Με το άνοιγμα 3 νέων καταστημάτων το 1ο εξάμηνο του 2018 ο συνολικός αριθμός των σημείων πώλησης ανήλθε σε 59.

Ζακύνθου και στα Οινόφυτα, ένα βιομηχανικό προάστιο των Αθηνών. Το 3ο κατάστημα είναι στη Λεμεσό, στην Κύπρο. Όλα είναι σχεδιασμένα σύμφωνα με τα εταιρικά πρότυπα: η δυνατότητα αυτοεξυπηρέτησης του πελάτη συνδυάζεται με τη φυσική παρουσία συμβούλων πωλήσεων που διαθέτουν υψηλό επίπεδο επαγγελματισμού και εξειδίκευσης.

«Οι άνθρωποι της FEGIME Ελλάδα & Κύπρου είναι ένα από τα κύρια ανταγωνιστικά πλεονεκτήματά

Αυτά περιλαμβάνουν καταστήματα στο νησί της

[www.fegime.gr](http://www.fegime.gr)



Αριστερά: μια φωτογραφία από την τελετή απονομής. Δεξιά: εικόνες από τα νέα καταστήματα







Αριστερά και κέντρο: Giancarlo Mantelli, Elena Mantelli και η ομάδα τους παρουσιάζουν την εταιρεία Imat Felco. Δεξιά: μια φωτογραφία από την επίσκεψη στον πελάτη τους GMB ENGINEERING.

FEGIME Ιταλίας

## Ρώσοι επισκέπτες στη λίμνη Κόμο

Η εντατική ανταλλαγή ιδεών και η στενή συνεργασία αποτελεί τη βάση για την ανάπτυξη της FEGIME. Ένα πρόσφατο παράδειγμα είναι η επίσκεψη των Ρώσων φίλων μας και των πελατών τους στην «Imat Felco S.p.a.», ένα από τα ιδρυτικά μέλη της FEGIME Ιταλίας. Η αποστολή από τη FEGIME Ρωσίας (Russkiy Svet, μέτοχος) ήρθε να γνωρίσει μια διαφορετική αγορά με τις ιδιαιτερότητές της.

Ακόμα και στη μεγαλύτερη χώρα στον κόσμο, είναι πρόκληση να ανταπεξέλθεις με επιτυχία σε ικανοποιητικό επίπεδο εξυπηρέτησης των πελατών σου. Η προτεινόμενη λύση του Russkiy Svet πραγματοποιείται μέσα από επτά αποθηκευτικά κέντρα διανομής που εφοδιάζουν 102 σημεία πώλησης σε 88 πόλεις.

Λόγω των εξειδικευμένων αναγκών και της γεωγραφικής διασποράς των πελατών ακόμα και η καλύτερα οργανωμένη εταιρεία με την καλύτερη εφοδιαστική αλυσίδα δεν σημαίνει ότι

θα πετύχει σε κάθε αγορά. Αυτός είναι ο λόγος που οι Ρώσοι επισκέπτες είχαν μεγάλο ενδιαφέρον να ενημερωθούν σχετικά με την υπηρεσία που απαιτείται για ειδικές περιπτώσεις πελατών με παρουσία στη Βόρεια Ιταλία.

Ο ιδρυτής της εταιρείας Giancarlo Mantelli και η κόρη του Elena Mantelli, Διευθύνουσα Σύμβουλος, παρουσίασαν την εταιρεία τους μαζί με τη διοικητική ομάδα. Οι Ρώσοι επισκέπτες βρήκαν πολύ ενδιαφέρουσα την οργάνωση της Imat Felco σε τομείς όπως Επικοινωνία, Ασφάλεια, Ηλεκτρολογικό Υλικό και Φωτισμός καθώς και την πολιτική πωλήσεων της εταιρείας αλλά και τα κανάλια πωλήσεων.

Τέθηκαν πολλές ερωτήσεις σχετικά με την Ιταλική αγορά, η οποία έχει κάποιες ιδιαιτερότητες στα βορειοδυτικά της χώρας. Τα περασμένα 100 χρόνια δημιουργήθηκε μεταξύ των πόλεων Γένοβα, Μιλάνο και Τορίνο ένα «βιομηχανικό τρίγωνο» με ισχυρές βιομηχανίες κλωστοϋφαντουργίας, χαλυβουργίες

και χημικές βιομηχανίες. Το «Made in Italy» χαίρει ιδιαίτερης φήμης παγκοσμίως.

Τι σημαίνει πρακτικά αυτό, απεικονίστηκε καθαρά κατά τη διάρκεια μιας επίσκεψης στη GMB ENGINEERING, ενός από τους πιο σημαντικούς πελάτες της Imat Felco. Η συγκεκριμένη εταιρεία υψηλής τεχνολογίας εργάζεται για τις εν λόγω βιομηχανίες στους τομείς του αυτοματισμού, της ηλεκτρομηχανικής, των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας και της εφοδιαστικής αεροδρομίων. Εκεί οι επισκέπτες αποκόμισαν γνώσεις των διαδικασιών μιας ιταλικής εταιρείας και των απαιτήσεων της προς τον χονδρέμπορο ηλεκτρολογικού υλικού.

Το ταξίδι αυτό της ρωσικής αντιπροσωπείας στην Ιταλία που ολοκληρώθηκε με την υπέροχη φιλοξενία στη λίμνη Κόμο, είναι ένα τέλειο παράδειγμα της συνεργασίας εντός της FEGIME και της ανταλλαγής βέλτιστων πρακτικών.

[www.fegime.it](http://www.fegime.it)

FEGIME

## Η πρώτη συνάντηση στο Κίεβο

Η δεύτερη Συνέλευση των Μετόχων του 2018 ήταν ουσιαστικά η πρώτη Συνέλευση της FEGIME στην Ουκρανία. Στην ημερήσια διάταξη στο Κίεβο ήταν η «Στρατηγική 2020+» της FEGIME, το Συνέδριο 2019, καθώς και άλλα θέματα.

Όπως συνηθίζεται, η συνεδρίαση ενέκρινε επίσης την ετήσια αλλαγή στο Διοικητικό Συμβούλιο: ο νυν Πρόεδρος, Νίκος Καυκάς (FEGIME Ελλάδας & Κύπρου), αποχώρησε από το Συμβούλιο και την θέση του ανέλαβε ο Kerstin Steffens (FEGIME Γερμανίας). Ο Willem Schuurman (FEGIME Ολλανδίας) ανέλαβε την προεδρία. Το πρώτο καθήκον του ήταν να ευχαριστήσει τη FEGIME Ουκρανίας: «Απολαύσαμε όχι μόνο την υπέροχη φιλοξενία αλλά και τον τέλειο καιρό. Περιμένουμε με ανυπομονησία την επόμενη συνάντησή μας στην Ουκρανία!»



Στο Κίεβο, τα μέλη της FEGIME απόλαυσαν όχι μόνο την υπέροχη φιλοξενία των Ουκρανών συναδέλφων τους αλλά και έναν τέλειο καιρό.





Η Innoval της Legrand δίνει τη δυνατότητα σε επισκέπτες να εξοικειωθούν με την τεχνολογία. Τα μέλη της FEGIME Future εντυπωσιάστηκαν. Δεξιά: ο οικοδεσπότης της συνέλευσης, Jean-François Fredon.

FEGIME Future

# Ένα παράθυρο στο μέλλον

Προς τα πού βαδίζει η βιομηχανία μας; Ποιες είναι οι καλύτερες απαντήσεις σε μελλοντικές προκλήσεις στον τομέα μας; Ένας από τους κύριους Ευρωπαίους Προμηθευτές της FEGIME βλέπει ότι η εγγύτητα με τον πελάτη διαδραματίζει πολύ σημαντικό ρόλο για τις απαντήσεις στις παραπάνω ερωτήσεις. Για να διατυπώσουν τις απόψεις τους και να πάρουν θέση, δημιούργησαν την Innoval - και το Φεβρουάριο προσκάλεσαν τη FEGIME Future να τους επισκεφθεί.

Η Innoval στεγάζεται σε ένα κτίριο 800 m<sup>2</sup> κοντά στη Λυών, το οποίο παρουσιάζει τις τελευταίες καινοτομίες της Legrand για την εμπορική και κτιριακή αγορά. Είναι ένας υπερσύγχρονος εκθεσιακός χώρος που δίνει τη δυνατότητα σε εγκαταστάτες και χονδρέμπορους ηλεκτρολογικού υλικού να ανακαλύψουν τα λειτουργικά προϊόντα της Legrand και να εξοικειωθούν με αυτά.

Ο Ευρωπαίος υπεύθυνος επικοινωνίας της FEGIME και οικοδεσπότης της συνάντησης, Jean-François

Fredon, παρουσίασε στη FEGIME Future, μια συνεχώς αναπτυσσόμενη εταιρεία. Το 2017 οι παγκόσμιες πωλήσεις της Legrand άγγιξαν τα 5,5 δισεκατομμύρια € - 10% πάνω από το προηγούμενο έτος. Στις μέρες μας σχεδόν το 60% των εν λόγω πωλήσεων γίνονται εκτός Ευρώπης - η Legrand έχει εξελιχθεί πλέον σε παγκόσμιο παίκτη.

Στη Legrand οι νέες τεχνολογίες θεωρούνται όχι μόνο ευκαιρίες αλλά και οδηγό ανάπτυξης. Κατά μέσο όρο το 4,9% των συνολικών πωλήσεων της εταιρείας επενδύονται στο R&D για την ανάπτυξη νέων επιχειρηματικών δραστηριοτήτων: ψηφιακή υποδομή, ενεργειακή επάρκεια, αυτοματισμό κτιρίων κτλ. Φυσικά σε αυτό δεσπόζει η συνδεσιμότητα των προϊόντων με το Διαδίκτυο και οι εφαρμογές αυτών (IoT). Ενώ το 2014 υπήρχαν «μόνο» 14 δισεκατομμύρια συνδεδεμένες συσκευές σε κυκλοφορία παγκοσμίως, το 2020 το εν λόγω στοιχείο θα έχει ανέλθει σε 50 δισεκατομμύρια. Για να ικανοποιήσει τη συγκεκριμένη επερχόμενη ζήτηση η Legrand προτίθεται να αυξήσει

τις “οικογένειες” διασυνδεδεμένων προϊόντων της και αναμένει διψήφιο ποσοστό ανάπτυξης στο συγκεκριμένο τομέα.

Για την FEGIME Future ένα άλλο ενδιαφέρον στοιχείο της συνεδρίασης ήταν ότι το 96% των πωλήσεων της Legrand γίνονται μέσω του καναλιού πώλησης στη διανομή - στοιχείο που την καθιστά πολύ σημαντικό συνεργάτη για τη FEGIME. Βέβαια στο μέλλον όλο και περισσότερες από τις εν λόγω επιχειρηματικές δραστηριότητες θα γίνονται και διαδικτυακά. Σύμφωνα όμως με την έρευνα αγοράς της Legrand, οι διανομείς της, που είναι μέλη της FEGIME, θα είναι αυτοί οι οποίοι θα συνεχίσουν να κυριαρχούν στην αγορά και όχι οι νεότεροι ή οι “καθαρά ψηφιακοί παίκτες”.

[www.fegime.com](http://www.fegime.com)

FEGIME Γερμανίας

Το Γερμανικό μέλος «Ernst Granzow» προσφέρει επίσης προϊόντα Φ/Β σε διεθνείς αγορές.

# Μία βράβευση για παρεχόμενη υπηρεσία

Η Ernst Granzow GmbH & Co. KG έχει μόλις κερδίσει τον τίτλο του «Κορυφαίου Προμηθευτή Χονδρικής Φ/Β στη Γερμανία για το 2018». Αυτός απονεμήθηκε από την «EuPD Research», έναν πάροχο έρευνας αγοράς για βιώσιμες επιχειρήσεις, βάσει ερωτηματολογίου προς τους εγκαταστάτες Φ/Β στην Ευρώπη.

Η Ernst Granzow κοντά στη Στουτγάρδη, ένα από τα μεγαλύτερα μέλη της FEGIME Γερμανίας, προσφέρει συνολική υπηρεσία για φωτοβολταϊκά προϊόντα. Από το καλοκαίρι του 2017 η χωρητικότητα της αποθήκης της έχει αυξηθεί σημαντικά και τώρα διατίθενται 3.500 m<sup>2</sup> αποκλειστικά για φωτοβολταϊκά προϊόντα. «Αυτό έχει βελτιώσει πολύ την ικανότητά μας να παραδίδουμε τα ζητούμενα προϊόντα και ικανοποιεί ιδιαίτερα τους αυξανόμενους πελάτες μας», λέει ο Jürgen Hildebrand, Διευθυντής και Επικεφαλής του Τμήματος Ψηφιακής Ενέργειας.



Η αποθήκη Φ/Β στο Ernst Granzow: μια αίθουσα είναι αφιερωμένη σε Φ/Β μονάδες.

Αυτό δεν είναι κάτι που ακούγεται συχνά στη Γερμανία στις μέρες μας: Οι επιδοτήσεις Φ/Β έχουν ελαττωθεί κατά τα πρόσφατα έτη, η αγορά έχει συρρικνωθεί. Αλλά η Granzow εκμεταλλεύεται τις ευκαιρίες μέσω του διαδικτύου. «Έχουμε συνδυάσει τη γνώση μας στην εφοδιαστική και την τεχνολογία με τις δυνατότητες που έχουμε μέσω του διαδικτύου, έτσι ώστε να διαθέσουμε στη διεθνή αγορά την τεχνολογία Φ/Β».

«Το ηλεκτρονικό κατάστημά μας είναι διαθέσιμο σε πέντε γλώσσες, χρησιμοποιούμε την υπηρεσία πληροφοριών του Facebook και, μαζί με τη διεθνή τεχνική υποστήριξή μας, μπορούμε να πουλάμε σε όλη την Ευρώπη,» εξηγεί ο Hildebrand. «Οι πελάτες μας εκτιμούν όχι μόνο τα καλά επίπεδα τιμών μας και τη διαθεσιμότητα των προϊόντων, αλλά και την εξειδίκευσή μας σε όλα τα ηλεκτροτεχνικά ζητήματα».

<http://photovoltaik.granzow.de>

## FEGIME Ισπανίας

Η FEGIME Ισπανίας χρησιμοποιεί τώρα την πλατφόρμα B2B της Comracer η οποία έχει ήδη δοκιμαστεί και ελεγχθεί για χρόνια από τη FEGIME Γερμανίας.



## Ένα νέο επίπεδο συνεργασίας

Πώς παρέχεται στους εμπόρους χονδρικής παραγωγικότερη πληροφόρηση και διαφάνεια στις επιχειρηματικές διαδικασίες τους; Η απάντηση: με μια πλατφόρμα λογισμικού B2B. Αυτό ακριβώς έχει επιτευχθεί με τη συνεργασία άνω των 15 ετών μεταξύ της FEGIME Γερμανίας και της Comracer (πρώην TTO GmbH).

Αυτό που ξεκίνησε ως ανταλλαγή δεδομένων παραγγελίας έχει επεκταθεί σταθερά. Σήμερα είναι δυνατό να επανεξεταστούν 5,6 εκατομμύρια δεδομένα ημερησίως και να τεθούν στη διάθεση μελών εμπόρων χονδρικής με μια πλήρως αυτοματοποιημένη διαδικασία. Οι χονδρέμποροι ηλεκτρολογικού υλικού μπορούν τώρα να επεξεργαστούν όλες τις παραγγελίες ανταλλαγής, τα δελτία αποστολής, επιβεβαιώσεις και τιμολόγια των επιχειρηματικών συνεργατών τους ηλεκτρονικά, μέσω του EDI και του ηλεκτρονικού δικτύου επικοινωνίας (WebEDI).

Και έπεται συνέχεια. Το τελευταίο έργο είναι η FEGIME Ισπανίας. Εδώ, με τη βοήθεια της λύσης EDI της Comracer, 31 μέλη έχουν σήμερα πλήρη διαφάνεια όσον αφορά την παραγγελία, την επιβεβαίωση παραγγελίας, την ενημέρωση αποστολής και την τιμολόγηση από 26 προμηθευτές. Ήδη έχουν θέσει ως στόχο την «ηλεκτρονική τιμολόγηση».

«Το μεγάλο πλεονέκτημα της Comracer είναι ότι διαθέτουμε ολοκληρωμένη τεχνολογική εξειδίκευση και κατασκευαστική εμπειρία, η οποία μειώνει τους χρόνους εκτέλεσης του έργου σε πολύ μεγάλο βαθμό», λέει ο Matthias Henn, Γενικός Διευθυντής Επιχειρήσεων της Comracer GmbH. «Έχουμε ένα έτοιμο χαρτοφυλάκιο λύσεων το οποίο είναι σπονδυλωτό και μπορεί να προσαρμοστεί στους αντίστοιχους Εθνικούς Οργανισμούς». Ο Klaus Schnaible, Διευθυντής Πληροφορικής της FEGIME Γερμανίας στη Νυρεμβέργη, προσκαλεί όλα τα μέλη

να αξιοποιήσουν την εν λόγω ευκαιρία: «Με αυτόν τον τρόπο θα πετύχουμε το επόμενο στάδιο συνεργασίας».

Επομένως, τι θα ακολουθήσει; Στην Ισπανία, θα ενσωματωθεί επίσης μια λύση ηλεκτρονικού δικτύου επικοινωνίας (WebEDI). Επιπρόσθετα, η FEGIME Ισπανίας προγραμματίζει μια διαδικασία “αγορά-για-πληρωμή” (P2P), δηλαδή τον αυτόματο έλεγχο της παραγγελίας σε σχέση με τις λεπτομέρειες συμπεριλαμβανομένης μιας προειδοποίησης σε περίπτωση αποκλίσεων, που αποτελεί προστιθέμενη αξία στον ανωτέρω αυτοματισμό!

Και τελικά, μετά από τα ουσιώδη, ακολουθούν αυτά «που είναι ωραία να έχεις»: η ενσωμάτωση της ανάλυσης δεδομένων, έτσι ώστε να είναι δυνατές οι επιμέρους αναφορές - Πχ ποιο άρθρο είχε μεγαλύτερη ζήτηση σε ποια σεζόν ή ποιοι είναι οι πιο ισχυροί προμηθευτές. [www.fegime.es](http://www.fegime.es)

## Light+Building 2018

Η OBO χρησιμοποίησε υπερσύγχρονη ψηφιακή τεχνολογία για να παρουσιάσει τα προϊόντα της.

## Ένας ευκολότερος τρόπος εκτίμησης της επιτυχίας

Η Light+Building: μήνες προετοιμασίας, πλήθος συμμετεχόντων και μεγάλος αριθμός φορτηγών τα οποία έπρεπε να φορτωθούν για το ταξίδι στη Φρανκφούρτη. Η διεθνής ομάδα της OBO πέρασε πολύ ωραία κατά την προετοιμασία για την εν λόγω ξεχωριστή εβδομάδα. Μια εβδομάδα κατά την οποία οι επισκέπτες θα μπορούσαν να εντυπωσιαστούν στην έκθεση. Και για το σκοπό αυτό χρησιμοποίησαν πολλές ψηφιακές καινοτομίες για να παρουσιάσουν την εταιρεία και τα προϊόντα της.

Κάποια από τα προϊόντα απεικονίστηκαν με τη χρήση Εικονικής Πραγματικότητας Πχ με γυαλιά Εικονικής Πραγματικότητας μπορούσε κανείς να βιώσει τα πλεονεκτήματα ενός προϊόντος «ζωντανά». Η ολογραφική απεικόνιση πολλαπλών προϊόντων κάτω από το δάπεδο ήταν επίσης καινοτόμο και κάποιος μπορούσε να δει πώς δουλεύει η λύση κατά την εφαρμογή της. Επίσης, τα σημεία επαφής του κοινού



με τα προϊόντα της OBO σε ολόκληρο το περίπτερο παρέιχαν πρόσθετες πληροφορίες.

Μια νέα εφαρμογή σε smartphones της ομάδας OBO αποδείχθηκε πολύ χρήσιμη για να δίνει απαντήσεις σε ερωτήσεις πελατών κατά τις συναντήσεις. Επίσης, η εφαρμογή έκανε πολύ ευκολότερη την εκτίμηση

επιτυχίας: είχαν καταγραφεί περισσότερες από 2.500 συναντήσεις και ενημερώσεις. «Ο αριθμός μας εντυπωσίασε. Για πρώτη φορά μπορούσαμε να δούμε αμέσως πόσες επαφές είχαμε κάνει και το ενδιαφέρον που προκαλούν τα προϊόντα μας», λέει ο Klaus Obersdorf, Επικεφαλής του Διεθνούς Μάρκετινγκ.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος Andreas Bettermann ήταν πολύ θετικός. «Το νέο σκεπτικό μας της επίδειξης των προϊόντων κατά τη χρήση τους ήταν μια τεράστια επιτυχία. Οι επισκέπτες στο περίπτερό μας εντυπωσιάστηκαν από το ευρύ φάσμα των προϊόντων της OBO και των εφαρμογών τους. Μας απασχολεί ήδη πώς θα μπορέσουμε να κρατήσουμε τον εν λόγω ενθουσιασμό, ή καλύτερα να εξακολουθήσουμε να βρισκόμαστε στην κορυφή και στην επόμενη έκθεση Light+Building το 2020.»

[www.obo.com](http://www.obo.com)





Οι επισκέπτες κατέκλυσαν τα εκθεσιακά περίπτερα.

Light+Building 2018

# Ο ηλεκτρολογικός κόσμος δείχνει το μέλλον

Ξεκινώντας στην Αίθουσα 8, μετά από λίγο συναντήσαμε τον Amir Cohen, συνάδελφο από το Ισραήλ. Είχε χρόνο μόνο για ένα σύντομο χαιρετισμό. «Βιάζομαι», λέει ο Amir. «Έχω μια συνάντηση και πρέπει να βιαστώ». Λίγο πιο κάτω συναντήσαμε παλιούς φίλους από τη FEGIME Γερμανίας, και στο περίπτερο της Siemens τον Gerry Kelly από την Ιρλανδία, ο οποίος μας χαιρέτα εγκάρδια. Και έτσι συνεχίζεται η επίσκεψη: η έκθεση Light+Building στη Φρανκφούρτη είναι ο διεθνής τόπος συνάντησης για το κλάδο μας.

Γι αυτό το λόγο, οι έμποροι χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού της FEGIME έκαναν φέτος ρεκόρ επισκέψεων στην έκθεση Light+Building. Από τις 18 έως τις 23 Μαρτίου 2018 επισκέφθηκαν την Έκθεση 220.000 άτομα. Πρόκειται για σχεδόν 4.000 περισσότερα άτομα από ό,τι πριν δυο χρόνια. Στο σύνολο 2.714 εκθέτες (2016: 2.626) από 55 χώρες παρουσίασαν τα νέα προϊόντα τους.

Η επιτυχία της Έκθεσης αντικατοπτρίζει τη θετική ανάπτυξη του κλάδου μας. Ο λόγος για τη συγκεκριμένη ανάπτυξη είναι η συνειδητοποίηση ότι ο κόσμος μας μετασχηματίζεται μέσω της ηλεκτρικής ενέργειας. Χωρίς τη σύγχρονη τεχνολογία είναι αδύνατη η επίλυση πολλών εργασιών του μέλλοντος. Έξυπνες πόλεις, έξυπνα κτίρια, έξυπνη κίνηση δεν είναι μόνο «ωραία να τα έχει κανείς» αλλά καλούνται

να δώσουν λύσεις στις συγκεκριμένες ανάγκες. Η εξοικονόμηση ενέργειας είναι ένα από τα ζητούμενα.

## Ο Κόσμος μας Γίνεται Εξυπνότερος

Το σλόγκαν της έκθεσης ήταν «Σύνδεση - Ασφάλεια - Λειτουργικότητα». Και με αυτόν τον τρόπο το «Έξυπνο Σπίτι» γίνεται ολοένα και πιο ενδιαφέρον. Η τάση που διαφαινόταν από το 2016 συνεχίζει αυξανόμενη: η πλειοψηφία των καταναλωτών δεν χρειάζεται τη μεγάλη λύση. Οι περισσότεροι πελάτες καλύπτονται με τις δυνατότητες επιλογής χρήσιμων λειτουργιών. Ένα παράδειγμα αποτελεί το νέο σύστημα από την Theben για το οποίο μπορείτε να διαβάσετε σχετικά στην παρούσα έκδοση του FEGIME Voice. Βασίζεται στα πρότυπα KNX αλλά μέσω της έξυπνης αρχιτεκτονικής του συστήματος είναι πολύ εύκολη η εγκατάσταση και η χρήση του. Η εν λόγω προσέγγιση κάνει το Έξυπνο Σπίτι φθηνότερο και επομένως πιο ελκυστικό για τους περισσότερους πελάτες.

Ο τομέας των λαμπτήρων και των φωτιστικών σωμάτων είναι εξίσου καινοτόμος. Εκεί εν τω μεταξύ τίθεται το ερώτημα για ποιο λόγο οι κατασκευαστές των λύσεων φωτισμού είναι ακόμη συγκεντρωμένοι σε ξεχωριστό τμήμα της έκθεσης. Φυσικά, αυτό έχει ιστορικούς λόγους, αλλά όσον αφορά την τεχνολογία οι τεχνολογίες φωτισμού

και διαχείρισης κτιρίου συγκλίνουν ολοένα και περισσότερο. Τα LED προερχόμενα από τον κόσμο των ηλεκτρονικών γίνονται απλούστερα και ευκολότερα στη διαχείριση τους. Αυτό μπορεί να επιτευχθεί μέσω αυτόνομων λύσεων - ή διασυνδεδεμένων στο σύστημα αυτοματισμού κτιρίων. Μερικές νέες λύσεις παρουσιάζονται στην παρούσα έκδοση του FEGIME Voice.

Συνοψίζοντας: οι συνεργαζόμενοι προμηθευτές παρουσίασαν ένα ευρύ φάσμα λύσεων το οποίο θα μας δώσει νέα ώθηση τα επόμενα χρόνια. Και την επόμενη φορά θα υπάρχει ακόμη περισσότερος χώρος για καινοτομίες: το Σεπτέμβριο θα έχει ολοκληρωθεί η νέα Αίθουσα 12.

Η επόμενη έκθεση Light+Building θα λάβει χώρα 8-13 Μαρτίου 2020.

[www.light-building.com](http://www.light-building.com)



Αριστερά με την Eaton: Arnold Rauf (αριστερά), Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Γερμανίας, μαζί με τους Jean-Philippe Dieudonné και Günter Suhrada της Eaton.

Αριστερά: παγκοσμιοποίηση με την υποστήριξη της FEGIME. Ο David Garratt και ο Jorge Ruiz-Olivares, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ισπανίας, συνοδεύουν μια αποστολή από την Αργεντινή στο εκθεσιακό περίπτερο της Ledvance.



Προϊόντα

Οι λύσεις ψηφιακής διασύνδεσης συσκευών είναι το σημαντικό μέλημα της Siemens σε όλες τις εκθέσεις.

# Λύσεις ψηφιακής διασύνδεσης συσκευών

Το τρέχον έτος η Siemens παρουσίασε πολλά παραδείγματα προϊόντων τα οποία στις τελευταίες εκδόσεις τους αξίζουν να αποκαλούνται ψηφιακά προϊόντα. Για παράδειγμα, η συσκευή ανίχνευσης σφάλματος τόξου (AFDD) σε συνδυασμό με ένα μικροαυτόματο MCB.

Η επιτυχία της Siemens είναι ότι κατάφερε να σχεδιάσει στο ίδιο μέγεθος ενός μικροαυτόματος όπως το πρωτότυπο MCB. «Αυτό δεν θα ήταν δυνατό χωρίς την ψηφιακή ανίχνευση σφάλματος της AFDD», λέει ο Valentin Dinkelbach, Εταιρικός Υπεύθυνος Διαχείρισης Λογαριασμών της FEGIME στη Siemens. Η συγκεκριμένη νέα λύση χρειάζεται μόνο το μισό χώρο Πχ πλάτος ενός στοιχείου μικροαυτόματος.



Δεν θα μπορούσε να είναι πιο συμπαγές. Αριστερά η νέα AFDD σε συνδυασμό με ένα MCB. Δεξιά η νέα RCBO.

Το ίδιο ισχύει και για το νέο 5SV1 RCBO. Συνδυάζει για πρώτη φορά διαφορική προστασία ρεύματος και προστασία υπέρτασης σε πλάτος ενός στοιχείου. Το προϊόν προστατεύει τους ανθρώπους και τα ζώα από ηλεκτροπληξία και την ίδια στιγμή εμποδίζει τη ζημιά στα καλώδια και την καταστροφή του συστήματος της εγκατάστασης λόγω υπερφόρτωσης. «Χωρίς την ψηφιακή τεχνολογία στη φάση του σχεδιασμού δεν θα μπορούσαμε ποτέ να προωθήσουμε το συγκεκριμένο προϊόν σε τόσο σύντομο χρόνο», λέει ο Dinkelbach.

Η ταχύτητα με την οποία η Siemens προωθεί τις ψηφιακές λύσεις μπορεί να ανιχνευτεί στις IoT λύσεις βιομηχανικών εφαρμογών. Εδώ η Siemens έχει αναπτύξει το MindSphere – ένα ανοιχτό, λειτουργικό σύστημα IoT που βασίζεται σε υπηρεσία cloud, στο οποίο μπορούν να διασυνδεθούν προϊόντα, συστήματα και μηχανήματα. Σας επιτρέπει με εύκολο τρόπο να αντλήσετε πλήθος στοιχείων μέσω του IoT για την ανάγκη των εφαρμογών σας.

Στην Έκθεση του Ανόβερου η Siemens υιοθέτησε μια τελείως διαφορετική προσέγγιση για να παρουσιάσει το MindSphere. Αντί να προσομοιώσει απλώς τις εφαρμογές με δοκιμαστικά μοντέλα, δημιούργησε την «Πρόκληση MindSphere» και προσκάλεσε παρόχους λύσεων να αναπτύξουν μια λύση cloud για πραγματικά προβλήματα πελατών και να την παρουσιάσουν σε υποψήφιους πελάτες.

Η Dinkelbach είναι πεπεισμένη ότι τα νέα προϊόντα και συστήματα προσφέρουν πολλές ευκαιρίες για καινοτομία και τροποποίηση των υφιστάμενων εγκαταστάσεων και επομένως για τη δημιουργία μιας πολύ μεγαλύτερης δυναμικής αγοράς. Οι πελάτες αναζητούν οφέλη όπως μείωση των ενεργειακών δαπανών, αυξημένη διαθεσιμότητα των γραμμών παραγωγής, διαχείριση πληροφοριών συστήματος και ανάλυση δεδομένων.

Αυτό θα αλλάξει την καθημερινή επιχειρηματική δραστηριότητα των εμπόρων χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού. Οι πελάτες θα αποφασίζουν ολοένα και περισσότερο βάσει της συνεισφοράς της λύσης στην επιτυχία τους, παρά με βάση τα τεχνικά χαρακτηριστικά. Αυτό θα πρέπει επίσης να αντικατοπτρίζεται στις πληροφορίες που προσφέρονται διαδικτυακά, επειδή οι λήπτες αποφάσεων προτιμούν ολοένα και περισσότερο να ενημερώνονται εκ των προτέρων πριν μιλήσουν σε έναν έμπορο χονδρικής ηλεκτρολογικού υλικού.

Λαμβάνοντας υπόψη όλα τα παραπάνω, δεν θα πρέπει να ξεχνάμε ότι το κύριο μέρος της πραγματικής επιχειρηματικής δραστηριότητας γίνεται και θα συνεχίζει να γίνεται με παραδοσιακά προϊόντα, τα οποία ωστόσο κυκλοφορούν και πωλούνται μέσω της χρήσης ψηφιακών εργαλείων.

www.siemens.com

Προϊόντα

# Νέα ευέλικτη πρέσα ακροδεκτών

Ένα εντελώς καινούργιο προϊόν από τη Haupa είναι η ηλεκτρο-υδραυλική πρέσα ακροδεκτών «US-6M». Με τις 4 διαφορετικές εναλλασσόμενες κεφαλές του το εργαλείο είναι πολύ ευέλικτο. Η κεφαλή της πρέσας μπορεί να περιστραφεί σε 180°. Η αλλαγή στις κεφαλές είναι εύκολη και μπορεί να ασφαλίσει μέσω δύο πείρων. Η μέγιστη πίεση είναι 60kN στα 700 bar. Ένας αισθητήρας LED ένδειξης είναι πολύ πρακτικός. Μας επιτρέπει εύκολα να διαπιστώσουμε αν το πρεσάρισμα ολοκληρώνεται σωστά ή όχι: Πράσινο χρώμα: η διαδικασία πρεσαρίσματος έχει

ολοκληρωθεί και η πίεση σταματά. Πορτοκαλί χρώμα: ένδειξη χαμηλής μπαταρίας. Κόκκινο χρώμα: το πρεσάρισμα δεν έχει ολοκληρωθεί πλήρως.

Η συσκευή έχει επίσης ένα λευκό LED για το φωτισμό της περιοχής εργασίας. Η πρέσα περιλαμβάνει μία μπαταρία και ένα φορτιστή. Οι εναλλάξιμες κεφαλές είναι διαθέσιμες ξεχωριστά.

www.haupa.com



Πάνω αριστερά: προσαρμογές για την πρέσα Haupa για να μπορούν να χρησιμοποιηθούν οι εναλλασσόμενες κεφαλές για το Smart Universal (δεξιά).

Η κεφαλή της πρέσας U-KO-6.



Η κεφαλή κοπής καλωδίου U-KS6-S50.



Η κεφαλή διάτρησης U-S-6 περιστρεφόμενη 360°.



Η κεφαλή πρέσας U-KDE240-6 για πίεση σχήματος V κατά περίπτωση, χωρίς να απαιτούνται άλλα εξαρτήματα.





Προϊόντα

Ο σύγχρονος φωτισμός πρέπει να προσδίδει προστιθέμενη αξία. Τα αναδεικνυόμενα προϊόντα από την έκθεση Light+Building 2018 δείχνουν πώς ανταποκρίνεται στην πρόκληση η Ledvance.

# Λύσεις LED για επαγγελματίες

Η αγορά και η τεχνολογία στον τομέα του φωτισμού έχουν μεγάλη δυναμική. Έτσι είναι και η Ledvance. Τα τελευταία δυο έτη η Ledvance έχει ανασυνταχτεί για το μέλλον και είναι έτοιμη να διαμορφώσει ενεργά το μέλλον αυτό. Η ακολουθούμενη σχεδίαση "SCALE" αποτελεί σαφή ένδειξη του εν λόγω μετασχηματισμού. Όσον αφορά το βέλτιστο βιομηχανικό σχεδιασμό, η Scale δεν σημαίνει απλώς μια κοινή γλώσσα σχεδίασης αλλά και «μοναδικές αξίες»: απλή εγκατάσταση, λειτουργικότητα και εύκολη συντήρηση.

Στην έκθεση Light+Building η Ledvance παρουσίασε λύσεις φωτισμού με προστιθέμενη αξία. Αυτός ο συνεργάτης μας υποστηρίζει λύσεις από μία μόνο πηγή προμηθειών: Φωτιστικά, λάμπες και εξαρτήματα LED «από βασικά έως και τα πλέον εξελιγμένα προϊόντα» μαζί με ολοένα και πιο καινοτόμα προϊόντα και λύσεις για όλες τις απαιτήσεις. Η έμφαση δίνεται με αρκετή σαφήνεια στην τεχνολογία LED.

Επίσης, η Ledvance έχει ένα ισχυρό δίκτυο συνεργατών και πρόσβαση στις διεθνείς αγορές. Έτσι, για την FEGIME που επεκτείνεται διεθνώς, η Ledvance είναι ασφαλώς ένας από τους στρατηγικούς εταίρους. Παρακάτω είναι μία επιλογή από προϊόντα που παρουσιάστηκαν στην έκθεση Light+Building.

[www.ledvance.com](http://www.ledvance.com)



### LEDVANCE Panel Direct/Indirect



- Διάχυση φωτός: 70 % άμεσο, 30 % έμμεσο
- Κατάλληλο για εργασιακούς χώρους (UGR < 19)
- Εκδόσεις για DALI και On/Off: γωνία δέσμης φωτός 120° x 120°

### LEDVANCE LINEAR & Panel IndiviLED



- Διαθέσιμο με άμεσο (70 %) και έμμεσο (30 %) φωτισμό
- Εκδόσεις σε γραμμικό και παραλληλόγραμμο
- Ευέλικτες επιλογές τοποθέτησης (επίτοιχες, οροφής και seamless)



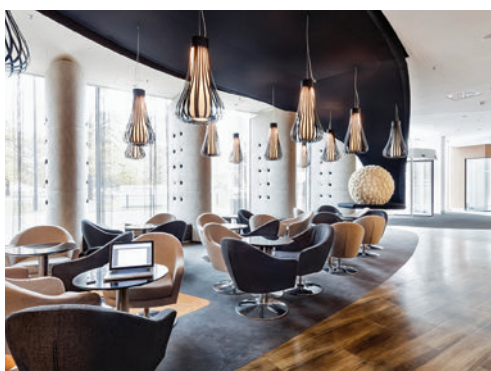
### LEDVANCE TRACKLIGHT SPOT

- Τρία διαφορετικά μεγέθη και χρώματα
- Υψηλή απόδοση φωτεινότητας (έως και 85 lm/W)
- για μετατροπή σε ράγες 3 γραμμών



### LEDVANCE Spot MULTI

- Φωτιστικά με σποτ 1 x 30 W, 2 x 30 W και 3 x 30 W
- Λευκό πλαίσιο με μαύρα σποτ
- Αντιθαμπωτικά (UGR < 16) και ρυθμιζόμενα σποτ +/-25 χαμηλής θρόμβωσης



### OSRAM Έκδοση Vintage 1906



- Η Έκδοση αυτή επαναφέρει τα κλασικά μεγέθη λαμπτήρων και αναδεικνύει το λαμπτήρα ως διακοσμητικό στοιχείο

### LEDVANCE SURFACE COMPACT



- Τλεπτός σχεδιασμός χαμηλού προφίλ
- Στιβαρή κατασκευή (IK10), ανθεκτική σε βανδαλισμό
- Αντοχή δοκιμής στο IEC 695-2-1: 850 °C



**LEDVANCE TRUSYS**



- Το πλήρες φωτιστικό σώμα μπορεί εύκολα να στερεωθεί στη ράγα τροφοδοσίας του φωτιστικού
- Πολλές διαφορετικές επιλογές – ανοιχτής δέσμης, κλειστής δέσμης, wallwasher, σύνδεση DALI, με δυνατότητα ρύθμισης έντασης φωτισμού, κτλ.

**LEDVANCE DAMP PROOF SPECIAL**



- Υψηλή απόδοση φωτεινότητας έως και 150 lm/W
- Για υγιεινολογικά ευαίσθητα περιβάλλοντα όπως μεγάλες κουζίνες και παρασκευή φαγητού
- PMMA με θερματικά από ανοξείδωτο ατσάλι IP69K/IP67



**LINEARlight FLEX**



- Εύκαμπτη ταινία LED
- Απλή συναρμολόγηση και σύνδεση
- Έλεγχος θερμοκρασίας χρωματικής απόδοσης από 2.700 K έως 6.500 K
- Φωτεινή ροή από 1.200 lm/m έως 4.000 lm/m
- Σύνδεση χωρίς εργαλεία με το προαιρετικό CONNECTsystem

**LUXeye Sense**



- Προϊόν «όλα σε ένα»: αισθητήρας (φωτός ημέρας και παρουσίας) με ενσωματωμένη μονάδα ελέγχου φωτός
- Έλεγχος μέσω smartphone ή tablet (Bluetooth)
- Έκδοση με δυνατότητα ρύθμισης έντασης: LUXeye Sense DALI BT - σύνδεση έως και 20 φωτιστικών σωμάτων μέσω πρωτοκόλλου DALI
- Έκδοση με ρελέ διακοπής: LUXeye Sense 10A BT

**FEGIME**

Η νέα πρωτοβουλία της FEGIME, η Επιτροπή Φωτισμού, εξετάζει την αγορά, την τεχνολογία και τις τάσεις. Τον Ιούνιο συναντήθηκε η ομάδα των ειδικών με τη Ledvance.



# Η Επιτροπή Φωτισμού συναντά τη Ledvance

Τα Κεντρικά Γραφεία της Ledvance στο Garching κοντά στο Μόναχο είναι ιδανική τοποθεσία λόγω του ότι είναι πολύ κοντά στο αεροδρόμιο του Μονάχου αλλά και επειδή οι ειδικοί του φωτισμού συναντώνται για να συζητήσουν τις τελευταίες τεχνολογίες πάνω στα προϊόντα και τις εξελίξεις σε έναν από τους πιο δυναμικούς κλάδους της βιομηχανίας μας.

Ledvance σε ένα «διεθνή ηγέτη στον φωτισμό». Είναι ευχαριστημένος με τη μέχρι τώρα πρόοδο: σε λιγότερο από 2 χρόνια η Ledvance έχει μετατραπεί από ένας κατασκευαστής παραδοσιακών λαμπτήρων, σε μια παγκόσμια εταιρεία φωτισμού με ένα εντυπωσιακά ευρύ φάσμα λύσεων LED.

οι συνάδελφοί του θα μπορούσαν να υποστηρίξουν τα μέλη της FEGIME στη διαδικτυακή επιχειρηματική δραστηριότητά τους. Αυτό περιλάμβανε δεδομένα προϊόντων από τη βάση δεδομένων FEGIME.

Όταν η Επιτροπή Φωτισμού έφτασε στο Garching τον Ιούνιο, ήταν διαθέσιμη η ενημέρωση από πρώτο χέρι. Ο πρώτος ομιλητής για την ομάδα της Ledvance δεν ήταν άλλος από τον νέο Διευθύνοντα Σύμβουλο, Jacob Tarn. Ο στόχος του είναι να μετατρέψει τη

Τα τελευταία επαγγελματικά φωτιστικά σώματα παρουσιάστηκαν από τον Nuno Paiva, επικεφαλής για τα φωτιστικά σώματα στην Ευρώπη. Ο Klaas Heinrichs, Διευθυντής Πωλήσεων ηλεκτρονικού λιανικού εμπορίου Δυτικής Ευρώπης, συζήτησε με την ομάδα όλους τους τρόπους με τους οποίους αυτοί και

Τα αποτελέσματα των συζητήσεων θα συνοψιστούν από την ομάδα φωτισμού της FEGIME και θα χρησιμοποιηθούν έτσι ώστε να δημιουργηθεί η βάση για περαιτέρω έργα: την έρευνα φωτισμού FEGIME και μια στρατηγική φωτισμού για το μέλλον.



Προϊόντα

Η Eaton προωθεί μια νέα σειρά συσκευών ελέγχου και σηματοδότησης, τα εξαρτήματα RMQ Flat Front και RMQ Flat Rear.



Τα νέα προϊόντα RMQ οριζόντιου σχεδιασμού χαμηλού προφίλ είναι συμβατά με ολόκληρη τη σειρά RMQ Titan.

# Εντελώς επίπεδα εξαρτήματα για σύγχρονες μηχανές

Εκλεπτυσμένος σχεδιασμός και καινοτόμα λειτουργική φιλοσοφία: Τα εξαρτήματα RMQ Flat Front και RMQ Flat Rear της Eaton παρέχουν στους κατασκευαστές μηχανών ένα ευρύ φάσμα δυνατοτήτων. Οι δύο αυτές εκδόσεις ιδιαιτέρως χαμηλού προφίλ στο μπροστινό και όπισθεν μέρος τους μπορούν να συνδυαστούν με τη σειρά RMQ Titan, προσφέροντας ένα υψηλό επίπεδο ευελιξίας. Ο χώρος που εξοικονομείται παρέχει συγκεκριμένο όφελος για μηχανές με ξεχωριστά λειτουργικά τερματικά όπως βραχίονες στήριξης.

Οι ελκυστικές μονάδες RMQ Flat Front διαθέτουν εκλεπτυσμένο σχέδιο τοποθέτησης, γνωστό ως RMQ-AFX. Είναι σχεδιασμένες για οπές πίνακα 30mm και οι χρήστες μπορούν να επιλέξουν σε εκδόσεις αποφυγής

της περιστροφής ή σε ελεύθερη τοποθέτηση. Στην περίπτωση αυτή, το υλικό ευθυγραμμίζεται και προσαρμόζεται αυτόματα στο πάχος της στήριξης. Η σειρά προϊόντων περιλαμβάνει από κομβία πίεσης και ενδεικτικά λαμπάκια μέχρι και κομβία πίεσης με κλειδί, χειριστήρια τύπου μοχλού (joystick), ποτενσιόμετρο και εκδόσεις USB υποδοχών. Διατίθεται επίσης ένας κωδικοποιημένος σχεδιασμός που συνδυάζει τις λειτουργίες περιστροφής και ώθησης. Όλα τα προϊόντα RMQ Flat Front διατίθενται με υψηλά επίπεδα προστασίας από εισροή σκόνης και νερού έως και IP69K και εναρμονίζονται με τα πρότυπα.

Τα νέα εντελώς επίπεδα εξαρτήματα της σειράς προϊόντων RMQ Flat Rear επιτρέπουν να γίνεται

η εγκατάσταση σε βάθος μικρότερο των 30mm. Διαθέτουν επίσης πολύχρωμα LEDs σε κόκκινο, πράσινο και μπλε χρώμα για να ειδοποιήσουν το χρήστη και για να ενεργοποιήσουν σχετικές διαδικασίες. Η ενσωμάτωση αυτών των ενδεικτικών LED συμβάλλει επίσης στη σημαντική εξοικονόμηση στην εισαγωγή και διάθεση του προϊόντος καθώς και στον περιορισμό του στοκ. Η Eaton έχει επεκτείνει επίσης τη σειρά συμπαγών λύσεων RMQ για όλες τις συσκευές «όλα-σε-ένα» και η γκάμα περιλαμβάνει τώρα και μπουτόν εκτάκτου ανάγκης.

[www.eaton.com](http://www.eaton.com)

Υποστήριξη

Η πλατφόρμα λογισμικού «empower» της GE Industrial Solutions προορίζεται για το ηλεκτρονικό Εμπόριο.

# Η Πλατφόρμα για ανάπτυξη

Καθώς ολοένα και περισσότεροι πελάτες B2B χρησιμοποιούν πλατφόρμες ηλεκτρονικού εμπορίου για παραγγελίες, αυξάνονται οι προσδοκίες εμπειρίας του ψηφιακού πελάτη. Με τη δέσμευση για καινοτόμα τεχνολογία, τα τελευταία 3 έτη η GE Industrial Solutions - τώρα μέρος της ABB - έχει επενδύσει στην πλατφόρμα «empower», την πιο σημαντική ιστοσελίδα της για B2B ηλεκτρονικό εμπόριο. Η εταιρεία μετέτρεψε το ψηφιακό ταξίδι του πελάτη σε μια ολοκληρωμένη επιχείρηση ζήτησης/αγοράς, καθιστώντας την πλατφόρμα empower παράγοντα ανάπτυξης και παραγωγικότητας.



επιλογές προϊόντων για πωλήσεις, έξυπνες δυνατότητες έρευνας και παραγγελίας για αγορές και τιμολόγηση σε πραγματικούς χρόνους.

Επιπρόσθετα, η πλατφόρμα empower παρέχει επίσης πλήρη προσβασιμότητα στην παραγγελία. Αυτό περιλαμβάνει την παρακολούθηση της κατάστασης παραγγελίας ως σύνολο και ανά προϊόν. Επιπλέον, η πλατφόρμα empower επιτρέπει την παρακολούθηση του προϊόντος κατά την άφιξή της στον τελικό προορισμό. Για πελάτες εκτός γραφείου ή σε κίνηση η πλατφόρμα empower είναι ιδιαίτερα φιλική και επιτρέπει την παρακολούθηση της διαδικασίας της παραγγελίας μέσω e mail.

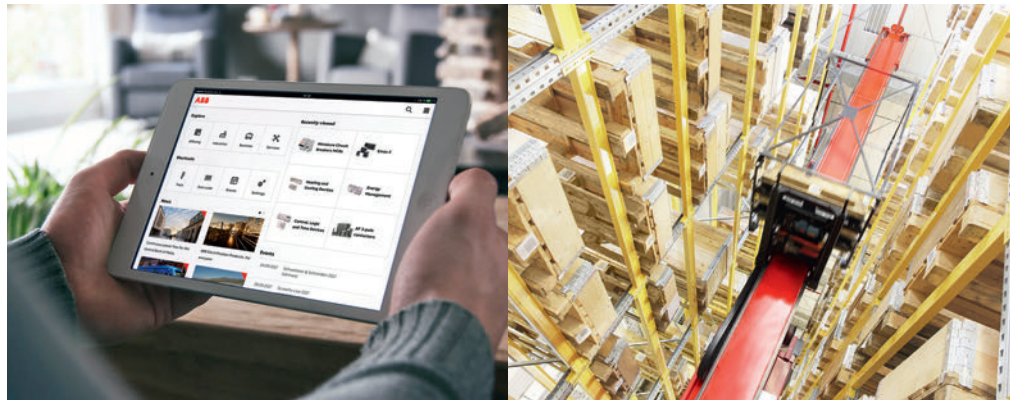
«Έχουμε υιοθετήσει μια προσέγγιση που δίνει προτεραιότητα στον πελάτη κερδίζοντας συστηματικά την ανατροφοδότησή τους ως προστιθέμενη αξία»,

είπε ο Drew Marquardt, Αντιπρόεδρος – Τεχνική Διαχείριση Προϊόντων της GE Industrial Solutions. Η πλατφόρμα empower παρέχει υψηλής ποιότητας

[www.geindustrial.com](http://www.geindustrial.com)

Υποστήριξη

Η ABB βελτιώνει την αποδοτικότητα και αξιοπιστία της εποπτεύοντας αποτελεσματικά τα logistics με επενδύσεις στο δίκτυο διανομής της.



# Η καλύτερη δυνατή εμπειρία υπηρεσίας εξυπηρέτησης

Προκειμένου να παρέχει τη βέλτιστη εξυπηρέτηση στους πελάτες της, η ABB δεν επενδύει μόνο στη συνεχή καινοτομία των προϊόντων της αλλά ταυτόχρονα διασφαλίζει ότι τα εν λόγω προϊόντα φθάνουν στους πελάτες της έγκαιρα.

Ως μέρος της δέσμευσης αυτής, η ABB διαχειρίζεται σήμερα τέσσερα Περιφερειακά Κέντρα Διανομής στη Σιγκαπούρη, στο Ντουμπάι, στο Vignate και στο Μέμφις, ένα μοντέλο το οποίο έχει σχεδιαστεί για να διασφαλίσει τη διαθεσιμότητα περισσότερων προϊόντων στις αποθήκες και τη βελτίωση στους συνολικούς χρόνους παράδοσης παγκοσμίως.

Ο Ραολο Μερονί, Διευθυντής Διανομής του Τμήματος Ηλεκτρολογικών Προϊόντων στη ABB, εξηγεί: «Ο

κύριος στόχος μας είναι να κάνουμε ευκολότερη για τους πελάτες μας τη συνεργασία με εμάς. Αξιολογώντας την ανατροφοδότηση των πελατών μας και σε αντιστοιχία με το όραμα της ABB για συνεχή βελτίωση, αναγνωρίσαμε την ανάγκη βελτίωσης των χρόνων παράδοσης. Ο στόχος μας είναι να αγγίξουμε επίπεδα υπηρεσίας διεθνών απαιτήσεων και αποτελεί δέσμευσή μας να επεκτείνουμε το Περιφερειακό Κέντρο Διανομής μας».

Με το εκτεταμένο διεθνές δίκτυο, συμπεριλαμβανομένου του νέου κέντρου που εγκαινιάστηκε στη Σιγκαπούρη, η ABB μπορεί να δημιουργήσει στενότερη σύνδεση μεταξύ των εργοστασίων της και των αγορών που εξυπηρετούν, μειώνοντας επομένως τους χρόνους παράδοσης, παρέχοντας καλύτερη

διαθεσιμότητα προϊόντος, δημιουργώντας τη δυνατότητα ενοποιημένων αποστολών, καθιστώντας δυνατό ένα μεγαλύτερο συνολικό έλεγχο της αλυσίδας εφοδιασμού και ενισχύοντας τη βελτιστοποίηση προγραμματισμού και προμήθειας.

Στη Νότια Ασία αυτό σημαίνει ότι το 90% των εμπορευμάτων αποστέλλονται από την αποθήκη και οι έγκαιρες παραδόσεις έχουν αυξηθεί κατά 95%. Ένα διαδικτυακό σύστημα παρακολούθησης έχει επίσης υιοθετηθεί, το οποίο επιτρέπει στην ABB να λαμβάνει ενημερώσεις αποστολής σε κάθε μεμονωμένο στοιχείο κάθε παραγγελίας.

[www.abb.com](http://www.abb.com)

Προϊόντα

Δημιουργική και αποδοτική εφαρμογή - το SylSmart Standalone Scene της Sylvania.

# Περισσότερος έλεγχος, λιγότερη προσπάθεια

Η Sylvania αποκάλυψε ένα νέο ασύρματο σύστημα ελέγχου φωτισμού, την SylSmart Standalone Scene, που μπορεί να χρησιμοποιηθεί για όλες τις επαγγελματικές εφαρμογές. Μια έξυπνη εφαρμογή παρέχει γρήγορο και εύκολο προγραμματισμό και τη δυνατότητα εύκολης προσαρμογής και ρύθμισης των παραμέτρων φωτισμού. Η αντίθεση, το χρώμα και η θερμοκρασία χρώματος κάθε φωτιστικού μπορούν επίσης να τροποποιηθούν αν απαιτείται. Περιλαμβάνεται επίσης μια λειτουργία χρονοδιακόπτη.

Ο Pierre Taing, Διευθυντής της Smart Lighting Solutions στη Sylvania, λέει: «Οι έλεγχοι φωτισμού μπορεί να κοστίζουν ακριβά και να είναι περίπλοκοι στον προγραμματισμό και την εγκατάσταση. Η νέα SylSmart Standalone Scene είναι μια προηγμένη λύση που έχει δημιουργηθεί για να δώσει τη δυνατότητα σε πελάτες να δημιουργήσουν το δικό τους επιθυμητό φωτιστικό αποτέλεσμα. Το αποτέλεσμα είναι ένα ευέλικτο, αποδοτικό σύστημα που μπορεί να ελεγχθεί με ακρίβεια, έχει χαμηλό κόστος συντήρησης και επιτρέπει την εξοικονόμηση ενέργειας και τον προγραμματισμό σεναρίων».

Η λύση της Sylvania μπορεί να αντικαταστήσει περίπλοκα συστήματα και μπορεί εύκολα και γρήγορα να τοποθετηθεί σε υπάρχουσες εγκαταστάσεις. Τα φωτιστικά πρέπει μόνο να συνδέονται με το ηλεκτρικό δίκτυο. Η SylSmart Standalone Scene δεν απαιτεί νέα καλωδίωση και μπορεί να ελεγχθεί μέσω ασύρματων διακοπών. Η εφαρμογή παρέχει διάφορα επίπεδα ασφάλειας για να εμποδίσει μη εξουσιοδοτημένα πρόσωπα να αλλάξουν τις ρυθμίσεις.

[www.sylvania-lighting.com](http://www.sylvania-lighting.com)





Πρακτικές Συμβουλές

Οι κανονισμοί ποικίλλουν από χώρα σε χώρα. Αλλά η προστασία από υπέρταση έχει παντού νόημα. Ακολουθούν τέσσερις συμβουλές από το Τμήμα Επικοινωνίας Phoenix Contact πάνω στο συγκεκριμένο σημαντικό θέμα.

Είναι ήδη υποχρεωτική στη Γερμανία ενώ σε άλλες χώρες υπάρχει απλώς ως οδηγία: προστασία από υπέρταση και για κατοικίες. Σε ποσοστό άνω του 80% των περιπτώσεων, αρκεί ένας απαγωγός υπέρτασης τύπου 2 για την προστασία από υπέρταση.



# Συμβουλές για Προστασία από Υπέρταση

**Είναι υποχρεωτική η προστασία από υπέρταση; Υπάρχει μια μεταβατική περίοδος;**

Μέσω του νέου προτύπου DIN VDE 0100-443 είναι πλέον υποχρεωτική η προστασία από υπέρταση στη Γερμανία. Σε άλλες χώρες απαιτούνται συχνές αναλύσεις κινδύνου, οι οποίες ωστόσο οδηγούν στο ίδιο αποτέλεσμα. Αναφερόμαστε σε προστασία από πρόκληση πυρκαγιάς και αυτό το κάνει λογικό και αναγκαίο. Ο κίνδυνος πρόκλησης πυρκαγιάς από υπερτάσεις στο ηλεκτρικό δίκτυο είναι υποτιμημένες, ενώ είναι σχετικά απλή και φθηνή η προστασία ενός κτιρίου από το συγκεκριμένο κίνδυνο.

Για το νέο πρότυπο DIN VDE 0100-443 στη Γερμανία υπάρχει μια μεταβατική περίοδος μέχρι τις 14.12.2018. Η εν λόγω προθεσμία αφορά ωστόσο την επίσημη παράδοση της εγκατάστασης. Εξάλλου, η προστασία από υπέρταση ήταν ήδη υποχρεωτική για πολλές εγκαταστάσεις εξαιτίας του υφιστάμενου προτύπου.

Ως προς τις εγκαταστάσεις με αλεξικέραυνη προστασία δεν έχει αλλάξει κάτι. Παραμένει και εδώ υποχρεωτική η «εσωτερική» προστασία από υπέρταση. Και εδώ ο κανονισμός σχετικά με τη χρήση προστασίας υπέρτασης είναι σημαντικός. Εάν χρησιμοποιούνται αλεξικέραυνα χωρίς τοποθέτηση απαγωγών υπέρτασης, με ένα κεραυνικό πλήγμα η πρόκληση φωτιάς είναι σίγουρο ότι θα μεταδοθεί από την οροφή στο εσωτερικό του κτιρίου.

**Ποια προστασία είναι απαραίτητη;**

Για περισσότερες από το 80% των εγκαταστάσεων, ένα αλεξικέραυνο τύπου 2 είναι η ορθή και πιο συμφέρουσα λύση. Μόνο για εγκαταστάσεις με εξωτερική αντικεραυνική προστασία και με απευθείας παροχική σύνδεση είναι υποχρεωτικός ένας απαγωγός τύπου 1.

**Πώς και πού πρέπει να εγκατασταθεί η προστασία από υπέρταση;**

Η προστασία από υπέρταση θα πρέπει να τοποθετείται όσο το δυνατόν εγγύτερα στο σημείο τροφοδοσίας, ιδανικά στον κύριο πίνακα διανομής. Γενικά, όλες οι συσκευές θα πρέπει να εγκαθίστανται με μετρητή. Ο χώρος πάνω από το μετρητή είναι μια προφανής επιλογή για την εγκατάσταση προστασίας από υπέρταση. Ακριβώς δίπλα στις κλέμες διανομής είναι δυνατή μια σύνδεση με μικρού μήκους καλώδιο. Μόνο απαγωγός τύπου 1 με εκτόνωση ανάφλεξης μπορούν να εγκατασταθούν πριν το μετρητή υπερτάσεων Pch στον διανομέα.

Ενδέχεται να απαιτούνται περαιτέρω απαγωγοί υπέρτασης, για παράδειγμα εάν υπάρχουν περισσότερα από 10m καλωδίου μεταξύ του πρώτου απαγωγού υπέρτασης και των πρόσθετων συσκευών. Αυτό ισχύει ιδίως για υποπίνακες διανομής. Στην περίπτωση αυτή απαιτείται απαγωγός υπέρτασης τύπου 2.

**Ποια εφεδρική ασφάλεια χρειάζομαι;**

Ιδανικά καμιά! Εάν η προστασία της ασφάλειας μιας εγκατάστασης δεν είναι μεγαλύτερη από τη μέγιστη επιτρεπτή εφεδρική ασφάλεια του αλεξικέραυνου, δεν χρειάζεστε καμία πρόσθετη εφεδρική ασφάλεια. Αυτό συνήθως είναι μέχρι 315A – ελέγξτε το φύλλο προδιαγραφών του κατασκευαστή. Για όλες τις άλλες περιπτώσεις υπάρχει ένας απαγωγός υπέρτασης με ενσωματωμένη εφεδρική ασφάλεια. Αυτό εξοικονομεί χώρο και σημαντικό μήκος καλωδίου. Και επιπλέον, η ενσωματωμένη εφεδρική ασφάλεια παρακολουθείται γενικά μέσω της ένδειξης κατάστασης.

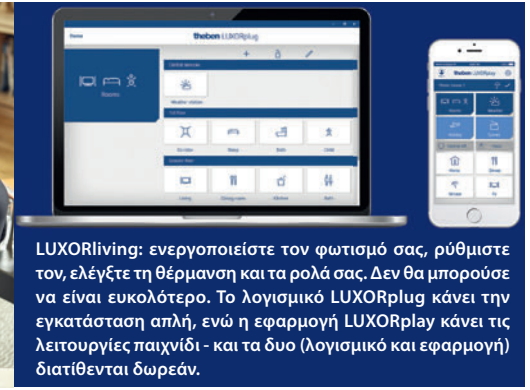
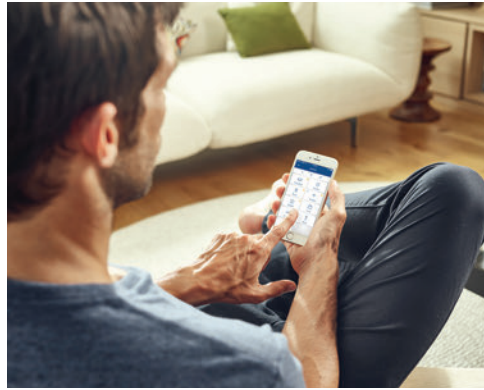


Προστασία από υπέρταση για τοποθέτηση σε ράγα και διανομές. Οι απαγωγείς υπέρτασης τύπου 2 και τύπου 1-2 πληρούν τις συγκεκριμένες προδιαγραφές.

Το καλύτερο μέρος για προστασία από υπέρταση είναι απευθείας στον κύριο πίνακα διανομής.

Προϊόντα

LUXORliving είναι το όνομα του νέου έξυπνου οικιακού αυτοματισμού της Theben. Είναι ένα πιστοποιημένο σύστημα KNX, ιδιαιτέρως εύκολο στην εγκατάσταση και τη λειτουργία.



LUXORliving: ενεργοποιήστε τον φωτισμό σας, ρυθμίστε τον, ελέγξτε τη θέρμανση και τα ρολά σας. Δεν θα μπορούσε να είναι ευκολότερο. Το λογισμικό LUXORplug κάνει την εγκατάσταση απλή, ενώ η εφαρμογή LUXORplay κάνει τις λειτουργίες παιχνιδι - και τα δυο (λογισμικό και εφαρμογή) διατίθενται δωρεάν.

# Δεν απαιτεί άδεια και είναι έξυπνα παραμετροποιήσιμο

Το LUXORliving είναι ένα σύστημα KNX. Αλλά σε αντίθεση με μια συμβατική εγκατάσταση KNX, η LUXORliving χρησιμοποιεί μόνο τις λειτουργίες που είναι απολύτως απαραίτητες. Αυτό είναι που κάνει το σύστημα εξαιρετικά εύκολο στην τοποθέτηση και λειτουργία.

Το σύστημα LUXORliving είναι ενσύρματο ακριβώς όπως κάθε άλλη εγκατάσταση KNX. Μέσω του λογισμικού ο χρήστης μπορεί να προσδιορίσει συγκεκριμένα πλήκτρα για τον φωτισμό, τα ρολά, τους αυτοματισμούς κλπ. Αυτό επιτρέπει στους χρήστες να τροποποιούν τις υφιστάμενες εγκαταστάσεις, να εξοικονομούν χρήματα - και να επιλέξουν οποιοδήποτε διακοπτικό θέλουν.

Διευθυντής Προϊόντων Tino Schlaich: «Αντί να πουλάμε προϊόντα χειρισμού, δουλεύουμε επάνω σε διεπαφές του λογισμικού». Ο εξοπλισμός αποτελείται από 12 αισθητήρες και ενεργοποιητές μαζί με έναν

μικρό αριθμό από κεντρικές μονάδες. Τα προϊόντα αυτά είναι πιστοποιημένα από τον οργανισμό KNX αλλά υποστηρίζουν λιγότερες λειτουργίες από μια κανονική μονάδα KNX. Το πλεονέκτημα του περιορισμού αυτού είναι ότι αντί να βασίζεται στην πλατφόρμα λογισμικού KNX ETS για να λειτουργήσουν τα προϊόντα, οι χρήστες δουλεύουν επάνω στην πλατφόρμα LUXORplug, η οποία είναι εύκολη στη χρήση και παρέχεται δωρεάν.

Το λογισμικό Windows LUXORplug αναγνωρίζει τον εξοπλισμό αυτόματα. Σε κάθε μονάδα αποδίδεται ένας μοναδικός αριθμός ο οποίος μπορεί να χρησιμοποιείται πάντα για την αναγνώρισή της. Ο μηχανικός εγκατάστασης καθορίζει τον αριθμό των χώρων και δωματίων και μπορεί επίσης να τους δώσει ονόματα. Μετά από αυτό, τα διάφορα εξαρτήματα ανατίθενται στα δωμάτια και επίσης τους δίνονται σαφώς αναγνωρίσιμα ονόματα, Πχ «περσίδες παιδικού δωματίου». Το επόμενο βήμα περιλαμβάνει τη ρύθμιση

των παραμέτρων για τους επιμέρους ενεργοποιητές, συνδέοντάς τους γραφικά με τους αισθητήρες και, εάν απαιτείται, ρυθμίζοντας ομάδες εξοπλισμού (ενδεικτικά, όλες οι περσίδες σε ένα δωμάτιο).

Το σύστημα μπορεί να οπτικοποιηθεί χωρίς ξεχωριστή οθόνη. Το μόνο που χρειάζεστε είναι ένα smartphone Android ή iOS. Οι χρήστες απλά μεταφορτώνουν τη δωρεάν εφαρμογή LUXORplay. Την πρώτη φορά το τηλέφωνο δημιουργεί μια σύνδεση με το κέντρο ελέγχου του συστήματος, η εφαρμογή διαλέγει όλα τα ονόματα που αποδίδονται σε δωμάτια, διακόπτες, κτλ. Δεδομένου ότι ο σχεδιασμός γραφικών γίνεται σε τυποποιημένη μορφή, το σύστημα μπορεί να οπτικοποιηθεί στην εφαρμογή ήδη από την πρώτη φορά που ενεργοποιείται. Οι χρήστες μπορούν μετά να οπτικοποιήσουν και να τροποποιήσουν τις υπάρχουσες καταστάσεις φωτισμού, ρολών, γενικές ρυθμίσεις κλπ.

[www.theben.de](http://www.theben.de)

Προϊόντα

Η HellermannTyton σχεδιάζει δεματικά καλωδίων με ολοκληρωμένες ετικέτες αναγνώρισης RFID.

# Ευκολότερη αναγνώριση

Η HellermannTyton σχεδιάζει δεματικά καλωδίων με ολοκληρωμένες ετικέτες αναγνώρισης (RFID). Οι πομποδέκτες RFID περικλείονται σε γυάλινο περιβλήμα και ενσωματώνονται στο δεματικό καλωδίου με ειδική κόλλα UV resistant.

Κάθε ετικέτα RFID είναι εκ των προτέρων προγραμματισμένη με ένα μοναδικό ψηφιακό σειριακό αριθμό. Είναι δυνατή η ανέπαφη ανάγνωση του αριθμού μέσω των περισσότερων υλικών και σε οποιαδήποτε κατεύθυνση.

Σε αντίθεση με τις ετικέτες γραμμωτού κώδικα, οι οποίες μπορούν εύκολα να θεωρηθούν δυσανάγνωστες κάτω από δυσμενείς συνθήκες, οι πληροφορίες των



ετικετών RFID μπορούν να διαβαστούν ακόμη και αν δεν υπάρχει απευθείας οπτική επαφή και σε δύσκολες περιβαλλοντικές συνθήκες.

Τα δεματικά καλωδίων T50RFID είναι διαθέσιμα με αναμεταδότες χαμηλής συχνότητας (ΧΣ) ή υψηλής συχνότητας (ΥΣ).

Η πλήρης σειρά προϊόντων RFID περιλαμβάνει επίσης δεματικά με εξαιρετικά ισχυρές συνδέσεις καλωδίων από ανοξείδωτο χάλυβα εξοπλισμένα με αναμεταδότες HF ή UHF που ενσωματώνονται σε πλαστικά εξαρτήματα. Επιτραπέζιες και φορητές συσκευές ανάγνωσης καρτών συμπληρώνονται στην προϊοντική γκάμα. [www.hellermannntyton.de](http://www.hellermannntyton.de)



**Προϊόντα**

Στην έκθεση Light+Building, η Philips Lighting - πλέον Signify - παρουσίασε μεταξύ άλλων νέων προϊόντων καινοτόμα προϊόντα οδοφωτισμού και νέες LED λάμπες αντικατάστασης στους λαμπτήρες φθορισμού.



Η νέα TrueForce LED Road της Philips είναι η πρώτη λάμπα LED που βρίσκει εφαρμογή σε φωτιστικό με κάλυκα E27 και παράγει απόδοση φωτισμού πολύ κοντά στους λαμπτήρες νατρίου υψηλής πίεσης.

# Νέο όνομα, νέες λύσεις

Τον Μάιο η Philips Lighting άλλαξε το όνομά της σε Signify. Η εταιρεία θα συνεχίσει ωστόσο να χρησιμοποιεί το εμπορικό σήμα Philips για τα προϊόντα της. Στη Φρανκφούρτη ο νέος, και συγχρόνως επί πολλά έτη συνεργάτης μας παρουσίασε μία σειρά από λύσεις και προϊόντα. Μια από αυτές είναι η «Philips TrueForce LED Road» για τον οδικό φωτισμό. Πρόκειται για την πρώτη λάμπα LED που βρίσκει εφαρμογή σε φωτιστικό με κάλυκα E27 και παράγει απόδοση φωτισμού πολύ κοντά στους λαμπτήρες νατρίου υψηλής πίεσης. Η Philips TrueForce LED Road μειώνει το χρόνο που απαιτείται για συντήρηση και αντικατάσταση σε κάθε φωτιστικό δρόμου. Επίσης, η μεγαλύτερη διάρκεια ζωής άνω των οκτώ ετών μαζί με την εξοικονόμηση ενέργειας έως και 45% σε σύγκριση με τους συμβατικούς λαμπτήρες συμβάλλουν στην εξοικονόμηση λειτουργικών εξόδων.

Η νέα λάμπα αποδίδει σχετικά παρόμοια ποσότητα φωτός με τα συμβατικά φωτιστικά δρόμου και είναι διαθέσιμη σε θερμό λευκό καθώς και σε ψυχρό λευκό, για την άριστη ενσωμάτωση στον υπάρχοντα οδικό φωτισμό. Με έναν σημαντικά βελτιωμένο Δείκτη Απόδοσης Χρωμάτων σε σύγκριση με τις συμβατικές λάμπες SON-T νατρίου υψηλής πίεσης, βελτιώνει επίσης την αίσθηση άνεσης και ασφάλειας. Η Philips TrueForce LED Road είναι διαθέσιμη σε ολόκληρη την Ευρώπη.

### Νέοι επιμήκεις σωληνωτοί λαμπτήρες LED

Τώρα επίσης διαθέσιμοι είναι οι νέοι επιμήκεις σωληνωτοί λαμπτήρες LED «Philips CorePro LEDtube Universal T8», ειδικά κατασκευασμένοι για εμπορικούς πελάτες.

Οι επιμήκεις σωληνωτοί λαμπτήρες LED είναι τόσο εύκολοι στην εγκατάσταση όπως και οι λαμπτήρες φθορισμού που αντικαθιστούν. Το εύρος και οι διαστάσεις των νέων λαμπτήρων LED tubes καθιστούν την ιδανική εναλλακτική αντικατάσταση των λαμπτήρων φθορισμού. Σχεδιασμένοι για εύκολη εγκατάσταση, οι νέοι λαμπτήρες LED είναι βελτιστοποιημένοι ώστε είναι συμβατοί με όλες τις τεχνολογίες παροχής τροφοδοσίας, καθώς τοποθετούνται απευθείας σε φωτιστικά, τα οποία λειτουργούν με ηλεκτρομαγνητικά στραγγαλιστικά πηνία ή ηλεκτρονικά στραγγαλιστικά πηνία υψηλής συχνότητας (HF). Αυτό μειώνει το κόστος των εμπούρων χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού και των εγκαταστατών διαφορετικών τύπων λαμπτήρων LED.

Η Philips CorePro LEDtube Universal T8 μπορεί επίσης να συνδεθεί απευθείας μέσω της παροχής ισχύος, παρακάμπτοντας το στραγγαλιστικό πηνίο. Με τον τρόπο αυτό είναι δυνατή η πρόσθετη ενεργειακή εξοικονόμηση. [www.signify.com](http://www.signify.com)

**Προϊόντα**

Η σειρά καλωδίων Nexans TITANEX μπορεί τώρα να αντέξει σε θερμοκρασίες έως και 90°C.

# Κάποιοι το προτιμούν καυτό

Τα καλώδια από καουτσούκ χρησιμοποιούνται ευρέως σε τομείς της βιομηχανίας διαφορετικών εφαρμογών, συμπεριλαμβανομένων των μηχανημάτων βιομηχανίας, ηλεκτροπαραγωγών ζευγών, κτιριακών κατασκευών, εργοταξίων, ανυψωτικών μηχανημάτων, αλλά και στη βιομηχανία θεάματος. Οι συνθήκες αυτές απαιτούν υψηλό επίπεδο ανθεκτικότητας και αξιοπιστίας από τα καλώδια. Προκειμένου να ανταποκριθεί στις εν λόγω απαιτήσεις, η Nexans έχει αναβαθμίσει την κατηγορία των εύκαμπτων καλωδίων από νεοπρένιο TITANEX χαμηλής τάσης: σήμερα τα πρώτα μοντέλα H07RN-F είναι διαθέσιμα, έτσι ώστε να μπορούν να λειτουργήσουν σε θερμοκρασίες έως και 90°C στον αγωγό (για σταθερές και προστατευμένες εγκαταστάσεις).

Λόγω επίσης της υψηλής αντίστασης στους κραδασμούς και στην τριβή, αυτό είναι ένα από τα πιο ανθεκτικά καλώδια στην αγορά. Οι δοκιμές έχουν δείξει ότι τα προϊόντα TITANEX είναι ικανά να αντέξουν έως και 150.000 συνεχόμενους κύκλους - πέντε φορές περισσότερο από ό,τι απαιτείται από το πρότυπο.

Το προιοντικό εύρος είναι κατάλληλο για εφαρμογές έως και 1KV εντός σταθερών και προστατευμένων εγκαταστάσεων. Αυτό σημαίνει ότι οι εγκαταστάτες και οι χειριστές μπορούν τώρα να αντικαταστήσουν διάφορους τύπους καλωδίων με ένα μόνο τύπο.

Επίσης, η τελευταία γενιά TITANEX διαθέτει σήμερα μια μεγαλύτερη εγκάρσια σήμανση κάνοντας ευκολότερη

την αναγνώριση διατομής στην εγκατάσταση. Η ανθεκτικότητα της μόνωσης έχει αναβαθμιστεί έτσι ώστε τα καλώδια να μπορούν να αναγνωριστούν με σαφήνεια και να επαναχρησιμοποιηθούν χωρίς φθορά της επένδυσης.

Τα καλώδια TITANEX είναι συμβατά με την Ταξινόμηση Eca του Κανονισμού Δομικών Προϊόντων (ΚΔΠ).

[www.nexans.com](http://www.nexans.com)



Προϊόντα

Τον Ιούνιο η Weidmüller κέρδισε για το 2018 το Γερμανικό Βραβείο Καινοτομίας Industrial Analytics Solution για τις εφαρμογές συντήρησης και ανάλυσης δεδομένων. Αυτό είναι ένα παράδειγμα ώστε να αναδείξει η νέα λύση τί προσφέρει.



Η BOGE χρησιμοποιεί το Industrial Analytics της Weidmüller στους στροβιλοσυμπιεστές υψηλής ταχύτητας για πεπεσμένη παραγωγή αέρα χωρίς λιπαντικό.

# Πώς τα δεδομένα δημιουργούν προστιθέμενη αξία

Στον καιρό του ψηφιακού μετασχηματισμού αναφέρονται συχνά τα νέα επιχειρηματικά μοντέλα. Τι σημαίνει στην πραγματικότητα αυτό, αποδεικνύεται από τη συνεργασία μεταξύ της Weidmüller και της BOGE, ενός γνήτη κατασκευαστή συμπιεστών από το Bielefeld Γερμανίας.

Στην πρόσφατη έκθεση του Ανόβερου παρουσιάστηκαν τα αποτελέσματα της συνεργασίας και αναδείχθηκαν τα οφέλη για τις εταιρείες κατασκευής μηχανημάτων και τους τελικούς χρήστες. Παρουσιάστηκε ένας συμπιεστής υψηλής απόδοσης HST 220 (High Speed Turbo) από τη BOGE. Αυτός χρησιμοποιεί το λογισμικό Industrial Analytics για προληπτική συντήρηση από την Weidmüller με σκοπό την ανίχνευση σφαλμάτων και λειτουργικών ανωμαλιών. Το λογισμικό ανάλυσης είναι ένα στοιχείο της "BOGE Analytics", ένα πακέτο υπηρεσίας που αφορά το Industry 4.0 για την έξυπνη αξιολόγηση λειτουργικών δεδομένων, τα οποία δημιουργήθηκαν κατά τη διάρκεια της παρούσας συνεργασίας.

Τι μπορεί να προσφέρει ο εν λόγω συνδυασμός τεχνολογιών; Στην έκθεση οι επισκέπτες είχαν τη δυνατότητα να ρυθμίσουν το σύστημα ψύξης, για

παράδειγμα, για να προσομοιώσουν προβλήματα μηχανημάτων. Το λογισμικό ανάλυσης από τη Weidmüller ανιχνεύει γρήγορα ένα σφάλμα και χρησιμοποιεί έναν ειδικό αλγόριθμο πρόβλεψης για την υπόδειξη της νέας πιθανότητας αποτυχίας εξαιτίας του χειρισμού, και για την προειδοποίηση του χρήστη της μηχανής σε ένα πιθανό σφάλμα. Φυσικά, τα δεδομένα μπορούν να οπτικοποιηθούν και να απεικονιστούν, για παράδειγμα, σε ένα tablet. Επομένως, ο συμπιεστής μπορεί να συντηρηθεί προτού καταρρεύσει.

Οι νέοι συμπιεστές BOGE HST αποτελούν ένα σημαντικό ορόσημο στην ανάπτυξη της συμπιεσμένης παραγωγής αέρα τάξης 0 (για λεπτομέρειες παρακαλούμε ανατρέξτε στο [www.boge.de](http://www.boge.de)). Οι περιοχές εφαρμογής των συμπιεστών BOGE HST περιλαμβάνουν φαρμακευτικές βιομηχανίες και βιομηχανίες τροφίμων, καταστήματα βιομηχανικών χρωμάτων και παραγωγής ημιαγωγών. Σε όλους τους τομείς αυτούς μπορεί να είναι καταστροφικές οι συνέπειες του χρόνου μη λειτουργίας της μηχανής. Η πρόληψη λαθών είναι προαπαιτούμενο για την αξιοπιστία της διαδικασίας και τη βέλτιστη ενεργειακή υποστήριξη των πελατών. Αυτός είναι ο λόγος που

η BOGE συνεχίζει να προωθεί τη στρατηγική της «Compressed Air 4.0» στους τομείς επισκευών και συντήρησης.

Η πρόδος αυτή δείχνει πρώτα από όλα ότι η προληπτική συντήρηση γίνεται ολοένα και σημαντικότερη, και αυτό αποτελεί την τεχνική άποψη πάνω στο ζήτημα. Εκτός αυτού το παράδειγμα αυτό δείχνει επίσης ότι συνεργάτες όπως η Weidmüller εξελίσσονται σε «οίκους λογισμικού» και «ανάλυσης δεδομένων». Φυσικά, δεν πρόκειται για λογισμικό που μπορεί κανείς να αγοράσει «προϊόν της σειράς», αλλά η χρήση του απορρέει μόνο από τη συνεργασία με έναν πελάτη ο οποίος ψάχνει μια λύση. Το λογισμικό (Industrial Analytics) πρέπει πρώτα να μάθει να διακρίνει αυτό που μπορεί να θεωρηθεί ως σφάλμα σε μια συγκεκριμένη μηχανή ή εγκατάσταση.

Τέλος το εν λόγω πλεονέκτημα μπορεί να αλλάξει το επιχειρηματικό μοντέλο των προμηθευτών. Κατ' αυτόν τον τρόπο προκύπτουν επιχειρηματικά μοντέλα που καθοδηγούνται από δεδομένα. Χρησιμοποιώντας ακόμη μια φορά το παράδειγμα της BOGE: δεν είναι ο «εξοπλισμός» Πχ ένας συμπιεστής που πωλείται, αλλά η διαθεσιμότητα του πεπεσμένου αέρα. Η ιδέα της παροχής «διαθεσιμότητας» είναι μια ισχυρή τάση και ήδη αρχίζει να δημιουργεί πολλά νέα επιχειρηματικά μοντέλα.

<http://industrial-analytics.weidmueller.com>

## ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ

- 12/09 – 14/09/18 Γενική Συνέλευση, Αθήνα
- 14/10 – 20/10/18 Ακαδημία FEGIME FAMP Μονάδα 5, Μιλάνο
- 23/10 – 26/10/18 Εκδήλωση FEGIME Latam EPS, Μπουένος Άιρες
- 21/11. – 23/11/18 Συνέλευση των Μετόχων, Άμστερνταμ



FEGIME GmbH  
Gutenstetter Str. 8e  
(D) 90449 Nürnberg

Tel 0049 (0) 911 641 899 0  
Fax 0049 (0) 911 641 899 30  
E-Mail [info@fegime.com](mailto:info@fegime.com)



Έχουμε λάβει από πολλές χώρες πολύ όμορφες φωτογραφίες από την FEGIME Day 2018, οι οποίες δεν είναι πλέον δυνατό να συμπεριληφθούν στην παρούσα έκδοση. Θα παρουσιάσουμε μια επιλογή από τις καλύτερες στο επόμενο FEGIME Voice.